

Poznań, 30 sierpnia 2023 r.

St.P/12/2023

Pan
Józef Kubica
Dyrektor Generalny
PGL Lasy Państwowe

Dyrekcja Generalna Lasów Państwowych
w Warszawie
ul. Grójecka 127
02-124 Warszawa

Szanowny Panie Dyrektorze,

w związku z przedstawionymi 21 sierpnia br. przez Naczelnika Biura Marketingu DGLP propozycjami zmian zasad sprzedaży drewna na najbliższe lata, w imieniu Stowarzyszenia Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce przesyłamy uwagi do ww. propozycji zasad sprzedaży.

Jesteśmy przekonani, że zaproponowane przez Państwa rozwiązania miały na celu polepszenie sytuacji przemysłu w zakresie zaopatrzenia w drewno, niemniej jednak w ocenie firm zrzeszonych w naszym Stowarzyszeniu niektóre z nich mogą spowodować poważne, negatywne skutki.

Chcielibyśmy podkreślić, że kluczową kwestią dla naszych firm jest poziom cen. Ceny wyjściowe na PLD i aukcjach e-drewno są obecnie wyższe niż ceny transakcyjne w krajach ościennych. Powoduje to w konsekwencji zahamowanie eksportu naszych towarów, a także napływ do Polski płyt i mebli z zagranicy.

Proponujemy, aby ceny wywoławcze na aukcjach e-drewno i e-drewno systemowe były dodatkowo niższe od cen na PLD, które też powinny być istotnie obniżone. Pozwoliłoby to na lepsze odzwierciedlenie rzeczywistej wartości drewna.

- ***Wydłużenie okresu obowiązywania zasad sprzedaży do 3 lat (okres 2024-2026 r.);***

W naszej ocenie nie jest to obecnie celowe. Bardziej wartościowe byłoby wypracowanie dobrych zasad na krótszy okres, z możliwością wydłużania na kolejne lata.

- ***Na rok 2024 sprzedaż w 3 głównych okresach (co 4 miesiące);***

Nie akceptujemy tej propozycji. W naszej opinii stanowiąc to będzie duży dodatkowy nakład pracy. W zasadzie po zakończeniu jednych procedur zaczynają się kolejne. Okresy 4-miesięczne mogą okazać się zbyt krótkie, aby w całości realizować umowy, szczególnie na początku roku, kiedy występują opóźnienia w pozyskaniu drewna. Dostrzegamy również zagrożenie wynikające z sezonowości w pozyskaniu cennych gatunków i sortymentów drewna tj. drewno sklejkowe.

- ***Oferta sprzedaż dostosowania w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży;***

Obawiamy się, że taki zapis da nadleśnictwom dużą dowolność w sterowaniu podażą i w efekcie brak dostępności mniej popularnych GHG w całym roku. Może to znacząco utrudnić funkcjonowanie firm, których produkcja oparta jest na takich sortymentach.

- ***Możliwość przedłużenia realizacji umów maksymalnie o 1 miesiąc;***

W normalnych warunkach jest to dobry zapis. Jednak w przypadku np. drewna sklejkowego, gdzie nadleśnictwa mają problemy z pozyskaniem surowca, najprawdopodobniej będzie to oznaczać brak możliwości zrealizowania umowy.

- ***Cena minimalna ustalana odrębnie dla okresów sprzedaży;***

Dobra propozycja. Bardzo cenne dla poprawy wzajemnych stosunków byłoby wprowadzenie jawnego algorytmu ustalania tej ceny.

W przypadku gdy na aukcjach e-drewno (zwykle) nie dochodzi do ich rozstrzygnięcia z powodu braku chętnych do zakupu danego drewna, w kolejnych aukcjach, na których wystawiane jest to niesprzedane drewno, jego cena wywoławcza powinna być automatycznie obniżana o 10%.

- ***Zmiana poziomu realizacji umów na -10%/+5%.***

Pozornie jest to dobre rozwiązanie dla kupujących. Jednak może być bardzo niekorzystne dla przedsiębiorców, w przypadku gdy to sprzedający ma problemy z pozyskaniem, np. na skutek zbyt późno rozstrzygniętych przetargów na pozyskanie drewna lub w przypadku zmniejszenia oferty sortymentów cennych (w drewnie sklejkowym w większości przypadków umowy, w pierwotnym okresie obowiązywania, są realizowane poniżej 90%). Dodatkowo zwiększanie poziomu możliwości niewykonania umowy do 10%, może spowodować chęć kupujących do kupowania na wyrost, co będzie oznaczać nieuzasadnione wzrosty cen na aukcjach. W związku z powyższym proponujemy pozostawienie dopuszczalnych odchyień realizacji umowy na dotychczasowym poziomie -5%/+5%.

- ***Zmiana punktacji w kryterium głębokości przerobu drewna w zakresie ograniczonego przerobu (korowanie, sortowanie lub konfekcjonowanie) na 1 pkt;***

Popieramy powyższe rozwiązanie.

- ***Zmiana oświadczenia dotyczącego udziału i głębokości przerobu – propozycja wzoru opracowanego przez stowarzyszenie przedsiębiorców;***

Wzór oświadczenia należy przygotować we współpracy z prawnikami. Oświadczenie powinno zawierać szczegółowy opis stosowanych przez przedsiębiorcę technologii przerobu wraz z wykazem posiadanych urządzeń i co najmniej wyrażeniem zgody na przeprowadzanie niezapowiedzianych kontroli przez przedstawicieli Lasów Państwowych.

- ***Zmiana sposobu weryfikacji oświadczeń składanych przez przedsiębiorców – propozycja metodyki opracowanej przez stowarzyszenie przedsiębiorców;***

Wprowadzenie jawności wyników przetargów po ich zakończeniu wraz ze złożonym oświadczeniem dotyczącym głębokości przerobu drewna byłoby najprostszym sposobem weryfikacji.

W przyszłości można rozważyć wypracowanie zasad certyfikacji, kontroli firm przez niezależne audytorskie instytucje, np. SGS, TUV lub oprzeć weryfikację o kody PKWiU.

- ***Zmiana okresu stosowania blokad na 4 miesiące;***

Dobry pomysł, popieramy.

- ***Umożliwienie złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży;***

Jesteśmy stanowczo przeciwni. Już w tej chwili obłożenie na portalu leśno-drzewnym, w ramach posiadanej historii, w niektórych asortymentach znacznie przekracza podaż. Tak jest w przypadku drewna sklejkowego, brzoźowego, bukowego, dębowego. Wprowadzenie możliwości złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości spowoduje większe redukcje i wzrost ceny. Będzie to mechanizm sztucznie zawyżający popyt. Również w przypadku drewna średniowymiarowego takie rozwiązanie doprowadzi do wzrostu cen zakupu. Jest to rozwiązanie korzystne dla firm zmniejszających produkcję.

- ***Zmniejszenie minimalnej oferty sprzedaży (GHG) w sprzedaży ofertowej w Portalu Leśno-Drzewnym do 20 m³;***

Nie zgłaszamy uwag.

Dodatkowe spostrzeżenie - często zdarza się, że wystawiane w PLD czy e-drewnie systemowym mniej popularne sortymenty, tj. np. papierówka czy opał klonowe, osikowe itp., nie są pozyskiwane. W konsekwencji proponowane są nam zamiany na świerka, który jest dużo droższy. Takie sortymenty powinny być kierowane na e-drewno zwykłe. Może należałoby ustalić stały termin – dzień w tygodniu, w którym kończyłyby się aukcje na e-drewnie (zwykłym) w poszczególnych GHG?

- ***Rozszerzenie czasu trwania aukcji systemowych na okres 6:00-17:00;***

Jesteśmy przeciwni. W firmach kupujących sortymenty rozproszone w różnych regionach, zakupy trwają przez cały okres trwania aukcji systemowych. Najczęściej są dokonywane przez pojedynczych pracowników, pracujących w oparciu o 8-godzinny dzień pracy. Taka zmiana doprowadzi do ich przemęczenia i konieczność pracy w nadgodzinach.

- **Zmiana kolejności uruchamiania aukcji systemowych w zakresie regionów (tzw. wirówki) w każdym okresie sprzedaży;**

Popieramy to rozwiązanie, które proponowane było od lat zarówno przez przemysł, jak i jednostki Lasów Państwowych.

- **Udostępnienie do 24 h przed zakończeniem etapu sprzedaży podglądu potencjalnego wyniku (przypisu drewna) w sprzedaży ofertowej w PL-D;**

Dobry pomysł. W naszej ocenie podgląd powinien być przez cały czas trwania zakupów na PLD - tak jak było to dawniej. Dzięki podglądowi potencjalnych wyników ograniczamy element hazardu.

- **Udostępnienie katalogu zabezpieczeń dla dostaw wewnątrz wspólnotowych o kaucję.**

Popieramy propozycję, dobry pomysł.

Mamy nadzieję, że przedstawiona przez nas argumentacja znajdzie Państwa zrozumienie. Nasza branża znajduje się obecnie w zapaści nienotowanej od początku funkcjonowania Stowarzyszenia, czyli od ponad 30 lat. Nigdy do tej pory z przyczyn ekonomicznych nie zwalniano pracowników i nie zatrzymywano linii produkcyjnych.

Jak zawsze jesteśmy otwarci na rozmowy, mające na celu wypracowanie najlepszych dla Państwa i dla nas rozwiązań.

Z poważaniem

dr inż. Jędrzej Kasprzak
Prezydent
Stowarzyszenia Producentów
Płyt Drewnopochodnych w Polsce

Do wiadomości:

Pani Minister Anna Moskwa – Ministerstwo Klimatu i Środowiska

Pan Minister Waldemar Buda – Ministerstwo Rozwoju i Technologii

Pani Aneta Muskała – Prezes Stowarzyszenia Papierników Polskich

Pan Piotr Poziomski – Prezydent Polskiej Izby Gospodarczej Przemysłu Drzewnego

Pan Jan Szynaka – Prezes Ogólnopolska Izba Gospodarcza Producentów Mebli