

Poznań, 10 października 2023 r.

St.P/14/2023

**Pan**  
**Józef Kubica**  
**Dyrektor Generalny**  
**PGL Lasy Państwowe**

Dyrekcja Generalna Lasów Państwowych  
w Warszawie  
ul. Grójecka 127  
02-124 Warszawa

*Szanowny Panie Dyrektorze,*

w związku z przedstawionymi 21 sierpnia 2023 r. przez Naczelnika Biura Marketingu DGLP propozycjami zmian zasad sprzedaży drewna na najbliższe lata, w imieniu Stowarzyszenia Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce, niniejszym składamy petycję w oparciu o ustawę o petycjach z dnia 11 lipca 2014 r. (tj. z dnia 13 kwietnia 2018 r., Dz.U. z 2018 r. poz. 870).

Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce istnieje od 1992 r. i skupia wszystkich znaczących producentów płyt drewnopochodnych w Polsce oraz firmy bezpośrednio współpracujące z tymi zakładami (<https://sppd.pl/>). Krajowa branża meblarska jest szóstym największym producentem na świecie i drugim światowym eksporterem. Produkcja mebli odpowiada w Polsce, według danych GUS za 2,3 proc PKB, a zatrudnienie w niej ma około 400 000 osób, wliczając dostawców. Wobec powyższego przedmiot petycji naszym zdaniem mieści się w zakresie pojęcia interesu publicznego, rozumianego jako dbałość o odpowiednie i przewidywalne warunki dla prowadzenia działalności gospodarczej w ważnym sektorze gospodarki.

Niniejszym przedmiotowa petycja jest składana w interesie składającego petycję i jednocześnie w interesie publicznym.

Równocześnie, działając na podstawie art. 4 ust. 3 ustawy o petycjach, wyrażamy zgodę na ujawnienie na stronie internetowej Generalnej Dyrekcji Lasów Państwowych danych Stowarzyszenia jako podmiotu wnoszącego petycję.

## TREŚĆ PETYCJI

Stosownie do treści art. 2 ust. 3 ustawy o petycjach, przedmiotem niniejszej petycji jest podjęcie działań zmierzających do zmiany zasad sprzedaży drewna przez Państwowe Gospodarstwo Leśne Lasy Państwowe. Jesteśmy przekonani, że zaproponowane przez Państwa rozwiązania miały na celu polepszenie sytuacji przemysłu w zakresie zaopatrzenia w drewno, niemniej jednak w ocenie firm zrzeszonych w Stowarzyszeniu Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce niektóre z nich mogą spowodować poważne, negatywne skutki.

Chcielibyśmy podkreślić, że kluczową kwestią dla naszych firm jest poziom cen. Ceny wyjściowe na PLD i aukcjach e-drewno są obecnie wyższe niż ceny transakcyjne w krajach ościennych. Powoduje to w konsekwencji zahamowanie eksportu naszych towarów, a także napływ do Polski płyt i mebli z zagranicy. Proponujemy, aby ceny wywoławcze na aukcjach e-drewno i e-drewno systemowe były dodatkowo niższe od cen na PLD, które też powinny być istotnie obniżone. Pozwoliłoby to na lepsze odzwierciedlenie rzeczywistej wartości drewna.

Wobec powyższego wnosimy w petycji o rozważenie dokonania wskazanych poniżej konkretnych zmian w przedmiotowym zakresie.

**1. *Wydłużenie okresu obowiązywania zasad sprzedaży do 3 lat (okres 2024-2026 r.).***

W naszej ocenie nie jest to obecnie celowe. Bardziej wartościowe byłoby wypracowanie dobrych zasad na krótszy okres, z możliwością wydłużania na kolejne lata.

**2. *Zmiana zaproponowanej na rok 2024 sprzedaży w 3 głównych okresach (co 4 miesiące).***

Nie akceptujemy tej propozycji. W naszej ocenie stanowić to będzie duży dodatkowy nakład pracy. W zasadzie po zakończeniu jednych procedur zaczynać się będą kolejne. Okresy 4-miesięczne mogą okazać się zbyt krótkie, aby w całości realizować umowy, szczególnie na początku roku, kiedy występują opóźnienia w pozyskaniu drewna. Dostrzegamy również zagrożenie wynikające z sezonowości w pozyskaniu cennych gatunków i sortymentów drewna, takich jak drewno sklejkowe.

**3. *Oferta sprzedaży dostosowana w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży.***

Obawiamy się, że taki zapis da nadleśnictwom dużą dowolność w sterowaniu podażą i w efekcie brak dostępności mniej popularnych GHG w całym roku. Może to znacząco utrudnić funkcjonowanie firm, których produkcja oparta jest na takich sortymentach.

**4. *Odstąpienie od możliwości przedłużenia realizacji umów maksymalnie o 1 miesiąc.***

W normalnych warunkach jest to dobry zapis. Jednak w przypadku np. drewna sklejkowego, dla którego nadleśnictwa mają problemy z pozyskaniem surowca, najprawdopodobniej będzie to oznaczać brak możliwości zrealizowania umowy.

**5. *Wprowadzenie jawnego algorytmu ustalania ceny minimalnej ustalonej odrębnie dla okresów sprzedaży.***

**6. *Automatyczne obniżanie ceny wywoławczej niesprzedanego drewna w kolejnych aukcjach.***

W przypadku, gdy na aukcjach e-drewno (zwykle) nie dochodzi do ich rozstrzygnięcia z powodu braku chętnych do zakupu danego drewna, w kolejnych aukcjach, na których wystawiane jest to niesprzedane drewno, jego cena wywoławcza powinna być automatycznie obniżana o 10%.

**7. *Pozostawienie dopuszczalnych odchyłeń realizacji umowy na dotychczasowym poziomie -5%/+5%.***

Zaproponowana została zmiana poziomu realizacji umów na -10%/+5%. Pozornie jest to dobre rozwiązanie dla kupujących. Jednak może być bardzo niekorzystne dla przedsiębiorców w przypadku, gdy to sprzedający ma problemy z pozyskaniem, np. na skutek zbyt późno rozstrzygniętych przetargów na pozyskanie drewna lub w przypadku zmniejszenia oferty sortymentów cennych (w drewnie sklejkowym w większości przypadków umowy, w pierwotnym okresie obowiązywania, są realizowane poniżej 90%). Dodatkowo zwiększanie poziomu możliwości niewykonania umowy do 10%, może spowodować chęć kupujących do kupowania na wyrost, co będzie oznaczać nieuzasadnione wzrosty cen na aukcjach. W związku z powyższym proponujemy pozostawienie dopuszczalnych odchyłeń realizacji umowy na dotychczasowym poziomie -5%/+5%.

**8. *Przyjęcie opracowanego przez Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych wzoru oświadczenia dotyczącego udziału i głębokości przerobu.***

Oświadczenie powinno zawierać szczegółowy opis stosowanych przez przedsiębiorcę technologii przerobu wraz z wykazem posiadanych urządzeń i co najmniej wyrażeniem zgody na przeprowadzanie niezapowiedzianych kontroli przez przedstawicieli Lasów Państwowych.

**9. *Przyjęcie opracowanej przez Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych metodyki sposobu weryfikacji oświadczeń składanych przez przedsiębiorców.***

W naszej ocenie wprowadzenie jawności wyników przetargów po ich zakończeniu wraz ze złożonym oświadczeniem, dotyczącym głębokości przerobu drewna byłoby najprostszym sposobem weryfikacji. W przyszłości można rozważyć wypracowanie zasad certyfikacji, kontroli firm przez niezależne audytorskie instytucje, np. SGS, TUV lub oprzeć weryfikację o kody PKWiU.

**10. *Odstąpienie od proponowanego umożliwienia złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży;***

Jesteśmy stanowczo przeciwni temu rozwiązaniu. Już w obecnej sytuacji obłożenie na portalu leśno-drewnym, w ramach posiadanej historii, w niektórych asortymentach znacznie przekracza podaż. Tak jest w przypadku drewna sklejkowego, brzożowego, bukowego, dębowego. Wprowadzenie możliwości złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości spowoduje większe redukcje i wzrost ceny. Będzie to

mechanizm sztucznie zawyżający popyt. Również w przypadku drewna średniowymiarowego takie rozwiązanie doprowadzi do wzrostu cen zakupu. Jest to rozwiązanie korzystne dla firm zmniejszających produkcję.

**11. Kierowanie określonych asortymentów na e-drewno zwykłe.**

Często zdarza się, że wystawiane w PLD czy e-drewnie systemowym mniej popularne sortymenty, tj. np. papierówka czy opałы klonowe, osikowe itp., nie są pozyskiwane. W konsekwencji proponowane są nam zamiany na świerka, który jest dużo droższy. Takie sortymenty powinny być kierowane na e-drewno zwykłe.

**12. Ustalenie stałego dnia w tygodniu, w którym kończyłyby się aukcje na e-drewno zwykłym w poszczególnych GHG.**

Naszym zdaniem należałoby ustalić stały termin – dzień w tygodniu, w którym kończyłyby się aukcje na e-drewnie (zwykłym).

**13. Odstąpienie od rozszerzenia czasu trwania aukcji systemowych na okres 6:00-17:00.**

Jesteśmy przeciwni zaproponowanym zmianom w tym zakresie. W firmach kupujących sortymenty rozproszone w różnych regionach, zakupy trwają przez cały okres trwania aukcji systemowych. Najczęściej są dokonywane przez pojedynczych pracowników, pracujących w oparciu o 8-godzinny dzień pracy. Taka zmiana doprowadzi do ich przemęczenia i konieczności pracy w nadgodzinach.

Mamy nadzieję, że przedstawiona przez nas argumentacja znajdzie Państwa zrozumienie. Nasza branża znajduje się obecnie w zapaści nienotowanej od początku funkcjonowania Stowarzyszenia, czyli od ponad 30 lat. Nigdy do tej pory z przyczyn ekonomicznych nie zwalniano pracowników i nie zatrzymywano linii produkcyjnych. Jak zawsze jesteśmy otwarci na rozmowy, mające na celu wypracowanie najlepszych dla Państwa i dla nas rozwiązań.

*Z poważaniem*

dr inż. Jędrzej Kasprzak  
Prezydent  
Stowarzyszenia Producentów  
Płyt Drewnopochodnych w Polsce

Do wiadomości:

Pani Minister Anna Moskwa – Ministerstwo Klimatu i Środowiska

Pan Minister Waldemar Buda – Ministerstwo Rozwoju i Technologii

Pani Aneta Muskała – Prezes Stowarzyszenia Papierników Polskich

Pan Piotr Poziomski – Prezydent Polskiej Izby Gospodarczej Przemysłu Drzewnego

Pan Jan Szynaka – Prezes Ogólnopolskiej Izby Gospodarczej Producentów Mebli