



INFORMACJA O DZIAŁALNOŚCI ZARZĄDU W OKRESIE 01.07. – 30.09.2023



26.07.2023

Konferencja w związku z obchodami 100-lecia Lasów Państwowych

„Polskie leśnictwo a ochrona przyrody – 100 lat funkcjonowania Państwowego Gospodarstwa Leśnego Lasy Państwowe”

W Pałacu Prezydenckim, w Sali Kolumnowej odbyła się uroczysta konferencja z okazji 100-lecia Lasów Państwowych. Organizatorami były Rada do spraw Środowiska, Energii i Zasobów Naturalnych oraz Narodowa Rada Rozwoju. Stowarzyszenie reprezentował Bartosz Bezubik, wiceprezydent SPPDwP.

Pierwszą część konferencji prowadził dr inż. Paweł Sałek, Doradca Prezydenta RP, Przewodniczący Rady do spraw Środowiska, Energii i Zasobów Naturalnych przy Prezydencie RP. Gości powitał Piotr Ćwik, Zastępca Szefa Kancelarii Prezydenta RP, a słowo wstępne wygłosili Anna Moskwa, Minister Środowiska i Klimatu oraz Józef Kubica, Dyrektor Generalny Lasów Państwowych.

Po krótkim wprowadzeniu Pawła Sułka, głos zabrali:

- ✓ Małgorzata Golińska, Sekretarz Stanu w Ministerstwie Klimatu i Środowiska, Główny Konserwator Przyrody – *„Polska przyroda a Europejski Zielony Ład. Strategia bioróżnorodności i leśna, wyzwania związane z ochroną ścisłą, krajowe plany odbudowy, konsekwencje”*
- ✓ Edward Siarka, Sekretarz Stanu w Ministerstwie Klimatu i Środowiska, Pełnomocnik Rządu ds. Leśnictwa i łowiectwa – *„Sektor leśno-drzewny w gospodarce narodowej i wyzwania związane z rozporządzeniem LULUCF”*
- ✓ Jan Tabor, Zastępca Dyrektora Generalnego Lasów Państwowych – *„Lasy Państwowe a ochrona przyrody – działanie, finansowanie”*

31.07.2023

List otwarty do Premiera Mateusza Morawieckiego

Od: Piotr Poziomski, PIGPD, Jędrzej Kasprzak, SPPDwP, Aneta Muskała, SPP, Janusz Komurkiewicz, ZPOiD, Roman Malicki, PKN EPAL, Michał Strzelecki, OIGPM, Longin Graczkowski, SPT, Mirosław Florkiewicz, OZPPD

31 lipca br. został wystany w imieniu organizacji branżowych skupionych wokół polskiego przemysłu drzewnego list otwarty do Premiera Mateusza Morawieckiego.

Szanowny Panie Premierze,

Obecna sytuacja jest bez precedensu. Po raz pierwszy w swoich wieloletnich historiach, największe fabryki naszej branży zatrzymują ciągi technologiczne na wielotygodniowe przestoje ze względu na brak możliwości sprzedaży swoich wyrobów. Również wiele firm z sektora MŚP doświadcza zupełnego braku zamówień i w konsekwencji znajduje się na skraju bankructwa. Jednym z przykładów jest ogłoszona upadłość firmy produkującej wyposażenie ogrodów z drewna na terenie Gminy Olecko. Pracę straciło 260 osób co dla tej miejscowości jest prawdziwym dramatem, wiele firm zredukowało tydzień pracy do czterech dni lub zmniejszyło system zmian do jednej. Przykłady można mnożyć. Zagrożone jest dalsze istnienie setek przedsiębiorstw i tysięcy miejsc pracy.

W imieniu Polskiej Izby Gospodarczej Przemysłu Drzewnego (PIGPD), Stowarzyszenia Producentów Płyt Drewnopodobnych w Polsce (SPPDwP), Ogólnopolskiej Izby Gospodarczej Producentów Mebli (OIGPM), Stowarzyszenia Papierników Polskich (SPP), Polskiego Komitetu Narodowego EPAL (PKN EPAL), Związku Polskie Okna i Drzwi (POiD), Stowarzyszenia Przemysłu Tartacznego (SPT) oraz Ogólnopolskiego Związku Pracodawców Przemysłu Drzewnego (OZPPD), zwracamy się do Prezesa Rady Ministrów z prośbą o natychmiastową interwencję i decyzje w celu poprawy sytuacji na rynku sprzedaży surowca drzewnego z lasów należących do Skarbu Państwa. Proponujemy spotkanie w celu przedstawienia Panu propozycji, które gwarantujemy, doprowadzą do uspokojenia i stabilizacji na rynku drzewnym, a naszym firmom dadzą szansę na uratowanie tysięcy miejsc pracy w większości na terenach wiejskich. Pragniemy zaznaczyć jednoznacznie, że czas jest tu czynnikiem kluczowym w obliczu dynamiki recesji.

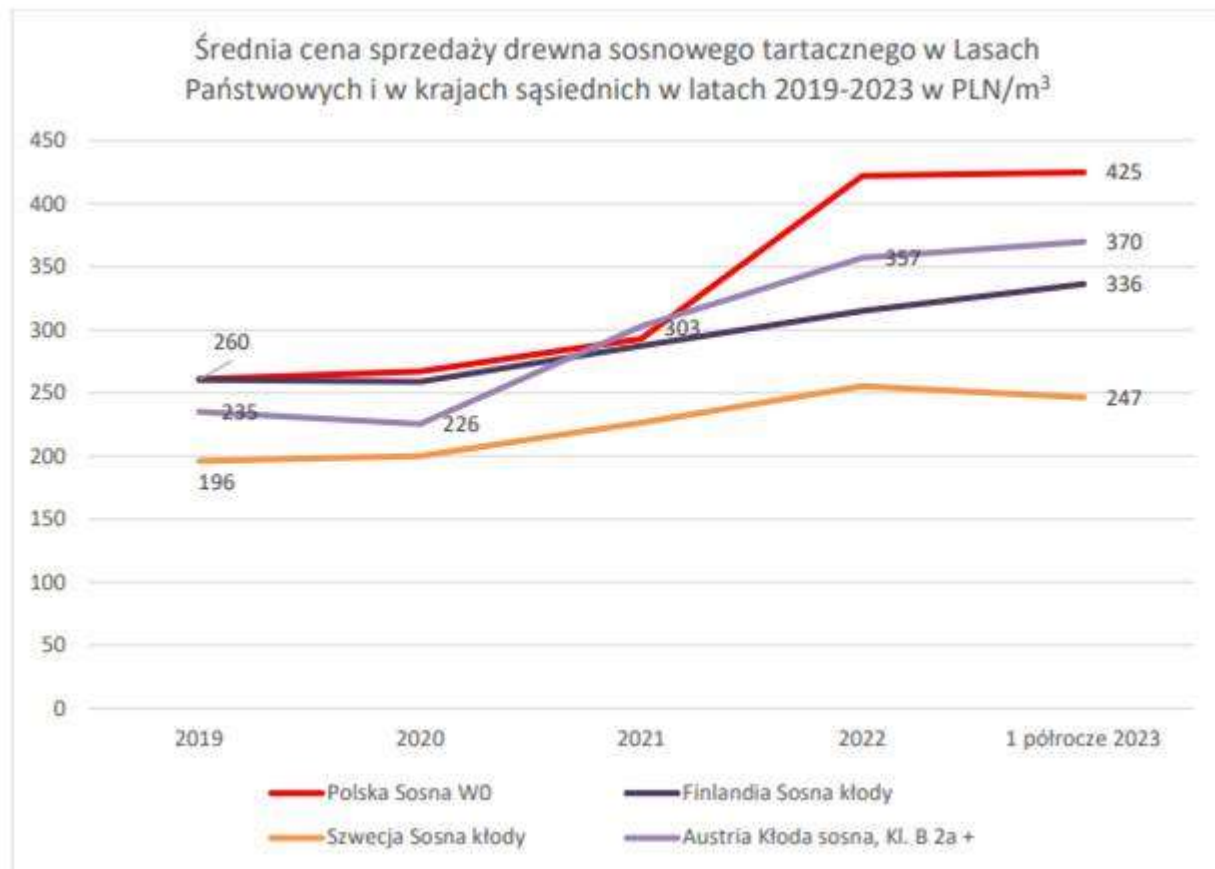
W ostatnim półroczu odnotowujemy dramatyczne spadki sprzedaży wyrobów we wszystkich sektorach związanych z przerobem drewna, spadki te dotyczą także radykalnego obniżania marży produkcyjnej.

- Program ogrodowy – 45%,
- Produkcja palet – 25%,
- Produkcja okien i drzwi – 35%,
- Produkcja tarcicy – w zależności od rodzaju od 29% do 43%,
- Produkcja mebli – 30%,
- Produkcja podłóg – 35%,
- Produkcja płyt drewnopochodnych – 30%,
- Produkcja papieru i tektury – 12%.

Źródło: producenci programu ogrodowego, PKN EPAL, Zw. POiD, GUS, EUROSTAT, OIGPM, SPPDwP

Szacujemy, że obecnie mamy do czynienia z redukcją zatrudnienia na poziomie kilkudziesięciu tysięcy miejsc pracy. Zaniechanie działań wspomagających naszą branżę w najbliższych tygodniach spowoduje dalsze, zwielokrotnione zwolnienia pracowników.

Jednym z głównych powodów tak trudnej sytuacji jest utrata konkurencyjności naszych produktów, na którą największy wpływ ma cena surowca drzewnego z lasów państwowych, kluczowego w koszcie wytworzenia. Obecnie mamy najdroższe drewno w Europie, dodatkowo pozbawianego systematycznie certyfikacji FSC, która dla wielu firm jest niezbędna dla zachowania sprzedaży na rynkach eksportowych.



Jako jedyni w Europie dysponujemy lasami, które w większości są własnością Skarbu Państwa. Powinno nas to chronić i wyróżniać, a jest zupełnie odwrotnie. Obecne działania Lasów Państwowych, o czym mówi się wprost na spotkaniach z Dyrekcją Generalną LP, są nakierowane na maksymalizację cen sprzedaży. Dla LP bez znaczenia jest, czy drewno będzie spalone czy wyeksportowane, liczy się zysk. Skutki możemy już zaobserwować w postaci braku miliardowych wpływów do budżetu państwa z tytułu płaconych przez przedsiębiorstwa przerabiające drewno podatków i niepoliczalne koszty społeczne.

Mamy pełną świadomość sytuacji na rynku polskim i europejskim, tym bardziej jesteśmy przerażeni sposobem dystrybucji surowca drzewnego, który jako dobro narodowe powinien wspierać i stymulować polską gospodarkę w czasie kryzysu, a nie generować zyski jednostki organizacyjnej nadzorowanej przez Ministra Środowiska kosztem całego społeczeństwa, które to ostatecznie poniesie ciężar zwolnień pracowniczych i ograniczonych wpływów do budżetu. Nasi konkurenci z rynków europejskich z determinacją przejmują naszych klientów. Przywrócenie relacji handlowych będzie trwało latami i wymagało dużych nakładów.

Szanowny Panie Premierze,

Prosimy o pańskie osobiste zaangażowanie na rzecz poprawy sytuacji w przemyśle drzewnym w Polsce.

Oczekujemy natychmiastowych działań zmierzających do:

- Korekty cen sprzedaży surowca na drugie półrocze 2023r o minus 20%.
- Stworzenia zasad sprzedaży drewna na rok 2024 i lata następne, które będą promować przerób drewna w Polsce.
- Powrotu do cen wyjściowych (wywoławczych) z 2021 roku na drewno sprzedawane przez Lasy Państwowe na przetargach. Lasy Państwowe podniosły ceny wywoławcze na drewno sprzedawane w 2023 roku o 40% w stosunku do cen z roku ubiegłego. Chcemy, aby rynek pokazał, ile rzeczywiście warte jest drewno.
- Skutecznego arbitrażu przedstawicieli polskiego rządu w celu wypracowania kompromisu w sporze pomiędzy Lasami Państwowymi a FSC International.

Spełnienie powyższego gwarantuje korzyści dla wszystkich stron. PGL Lasy Państwowe zachowują zdolność do realizacji celów statutowych. Przemysł drzewny w Polsce dostanie szansę konkurencyjności na rynkach międzynarodowych, a Rząd polski, czyli społeczeństwo zachowa ogromne wpływy do budżetu tytułem wszelakich danin jakie odprowadzamy proporcjonalnie do skali produkcji.

10.08.2023

Spotkania przedstawicieli organizacji branżowych z Lasami Państwowymi i przedstawicielami rządu

W siedzibie Generalnej Dyrekcji Lasów Państwowych odbyło się spotkanie przedstawicieli organizacji branżowych z Lasami Państwowymi i przedstawicielami rządu. Stowarzyszenie reprezentował Jędrzej Kasprzak, prezydent SPPDwP.

Ze strony rządowo-leśnej w spotkaniu uczestniczyli : Edward Siarka, Sekretarz stanu, Pełnomocnik Rządu ds. Leśnictwa i Łowiectwa, Józef Kubica, Dyrektor Generalny Lasów Państwowych, Kamila Król, Podsekretarz stanu w Ministerstwie Rozwoju i Technologii.

Według przedstawicieli rządu nie ma możliwości obniżenia cen bieżących umów, ponieważ byłoby to uznane za pomoc publiczną. Obecnie jest analizowane, czy Lasy Państwowe, które nie należą do administracji państwowej także podlegają takim ograniczeniom.

Istnieje wstępna zgoda na przedłużenie realizacji umów z pierwszego półrocza, jednak szczegóły nie są jeszcze znane. Zgodnie z postanowieniami, na prośbę przedsiębiorców kary umowne mogą być rozłożone na raty w uzasadnionych przypadkach. Wspomniano o ewentualnym uruchomieniu tarczy pomocowej dla branży drzewnej. W praktyce będzie to proces długotrwały i nie ma obecnie realnych podstaw do takiego mechanizmu. Procedura byłaby długotrwała i wymagałaby parlamentarnej aprobaty, co jest obecnie utrudnione ze względu na wybory i wakacje parlamentarne, ponadto potrzebna jest akceptacja ze strony UE, co wymaga kolejnych miesięcy.

Propozycje dotyczące zasad sprzedaży (wg PIGPD):

1. Transparentność – kluczowe kwestie:

- a) dokładna liczba metrów sześciennych drewna wystawiana i kupowana, z podziałem na GHG,
- b) po zakończeniu procedur widoczne nazwy firm, ilość i cena zakupionego surowca. Majątek publiczny nie powinien być objęte tajemnicą,
- c) jawność oświadczeń dotyczących przerobu i odsprzedaży drewna,
- d) pełna jawność wszystkich parametrów algorytmu ustalającego ceny wyjściowe drewna.

2. Powrót do ceny maksymalnej.
3. W przypadku drewna, waga ceny powinna wynosić 60%, lokalizacja – 10%, a głębokość przerobu – 30%, z uwzględnieniem regulaminu eliminującego podmioty przerabiające drewno na opał lub handlujące, a nie przerabiające je w pełni.
4. Zapis pod oświadczeniem dotyczącym ilości przerabianego i odsprzedawanego drewna, obejmujący odpowiedzialność cywilną osoby podpisującej. Sankcje w postaci wykluczenia z procedowania i utraty historii zakupu, a także możliwość interwencji prawniczej nie tylko ze strony leśniczych, ale także innych podmiotów, włączając w to stowarzyszenia, w przypadku podejrzenia fałszywego oświadczenia.
5. Zmiana algorytmu ustalającego ceny wyjściowe drewna na taki, który dostosowuje je dynamicznie do bieżącej sytuacji rynkowej, unikając sztucznego zawyżania cen.
6. Podział puli w sprzedaży drewna w proporcji 80/20, PLD/E drewno systemowe.

Kolejne spotkanie zostało zapowiedziane na 21.08 w Instytucie Badawczym Leśnictwa, gdzie zostaną przedstawione zasady sprzedaży na rok 2024. Przedstawiciele przemysłu zostali poproszeni o przekazanie propozycji oraz dokładne wskazanie metody, jakie można stosować, aby skuteczniej egzekwować oświadczenia dotyczące ilości przerabianego drewna. Dział prawny Ministerstwa Rozwoju również został poproszony o wsparcie w tym temacie.

21.08.2023

Spotkania przedstawicieli organizacji branżowych z Lasami Państwowym

W instytucie Badawczym Leśnictwa w Sękocinie miało miejsce kolejne spotkanie przedstawicieli branży z Lasami Państwowymi.

Przedstawiciele Lasów Państwowych przedstawili następujące propozycje zmian zasad sprzedaży drewna:

1. *Wydłużenie okresu obowiązywania zasad sprzedaży do 3 lat (okres 2024-2026).*
2. *Na rok 2024 sprzedaż odbywać się będzie w 3 głównych okresach (co 4 miesiące).*
3. *Oferta sprzedaży dostosowana w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży.*
4. *Możliwość przedłużenia realizacji umów maksymalnie o 1 miesiąc.*
5. *Ceny minimalne ustalone odrębnie dla okresów sprzedaży.*
6. *Zmiana poziomu realizacji umów na -10%/+5%.*
7. *Zmiana punktacji w kryterium głębokości przerobu drewna w zakresie ograniczonego przerobu (korowanie, sortowanie lub konfekcjonowanie) na 1 pkt.*
8. *Zmiana oświadczenia dotyczącego udziału i głębokości przerobu – propozycja wzoru opracowanego przez stowarzyszenia przedsiębiorców.*
9. *Zmiana sposobu weryfikacji oświadczeń składanych przez przedsiębiorców – propozycja metodyki opracowanej przez stowarzyszenia przedsiębiorców.*
10. *Zmiana okresu stosowania blokad na 4 miesiące.*
11. *Umożliwienie złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży.*

12. *Zmniejszenie minimalnej oferty sprzedaży (GHG) w sprzedaży ofertowej w PL-D do 20 m³.*
13. *Rozszerzenie czasu trwania aukcji systemowych na okres 6:00-17:00.*
14. *Zmiana kolejności uruchamiania aukcji systemowych w zakresie regionów (tzw. wirówki) w każdym okresie sprzedaży udostępnienie do 24h przed zakończeniem etapu sprzedaży podglądu potencjalnego wyniku (przypisu drewna) w sprzedaży ofertowej w PL-D.*
15. *Uzupełnienie katalogu zabezpieczeń dla dostaw wewnątrzspółnotowych o kaucję.*

Z najważniejszych propozycji: obowiązujący pozostaje podział 70:30 (mimo wskazań branży o niezbędnym podziale 80:20); możliwe będzie nabycie 100% masy wynikającej z historii już w sprzedaży na PL-D bez czekania na aukcje systemowe; LP będą wystawiać w tej procedurze nadal jedynie 70% masy przeznaczonej do sprzedaży.

Ta propozycja jest niczym innym jak tylko sztucznym wytwarzaniem dysproporcji pomiędzy popytem a podażą, w konsekwencji czego ceny będą rosły. Rada PIGPD podczas posiedzenia podjęła decyzję o nie akceptowaniu tej propozycji, również w kontekście ustanowienia procedur co 4 miesiące, a nie co 6. LP nie przedstawiły żadnej informacji co do cen wyjściowych na 2024 i odmówiły wspólnych ustaleń na temat mechanizmu, który ma je kreować zasłaniając się tajemnicą ich przedsiębiorstwa, jak również możliwością posądzenia o zмовę cenową. Taka odpowiedź została uznana za absurdalną i niczym nie uzasadnioną.

Przedstawiciele strony drzewnej oczekują transparentności zasad sprzedaży drewna i wyników procedowania.

Pozytywnie ocenić należy zmianę punktacji za sortowanie i korowanie w głąbokości przerobu z dotychczasowych 5 pkt na 1 pkt. Niestety, nie uznano postulatu przemysłu o zmniejszenie wagi ceny z obecnych 80% do 60 %. Wskutek czego zmiana ta realnie nie wnosi istotnych konsekwencji i ma jedynie charakter kosmetyczny.

Strona leśna poprosiła jednocześnie o przygotowanie propozycji zapisu, który miałby skuteczniej egzekwować weryfikację oświadczeń odnośnie do ilości drewna poddawanego przetworzeniu.

30.08.2023

Pismo nr St. P/12/2023

Do: Józef Kubica, Dyrektor Generalny PGL Lasy Państwowe

Od: Jędrzej Kasprzak, Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce

W związku z przedstawionymi 21 sierpnia br. przez Naczelnika Biura Marketingu DGLP propozycjami zmian zasad sprzedaży drewna na najbliższe lata, Stowarzyszenie przesłało uwagi do ww. propozycji zasad sprzedaży.

Podkreślono, że kluczową kwestią dla firm jest poziom cen. Ceny wyjściowe na PL-D i aukcjach e-drewno są obecnie wyższe niż ceny transakcyjne w krajach ościennych, co powoduje w konsekwencji zahamowanie eksportu towarów z Polski, a także napływ do Polski płyt i mebli z zagranicy.

Stowarzyszenie zaproponowało, aby ceny wywoławcze na aukcjach e-drewno i e-drewno systemowe były dodatkowo niższe od cen na PL-D, które też powinny być istotnie obniżone. Pozwoliłoby to na lepsze odzwierciedlenie rzeczywistej wartości drewna.

Uwagi SPPDwP:

- 1. Wydłużenie okresu obowiązywania zasad sprzedaży do 3 lat (okres 2024-2026 r.)** – w ocenie Stowarzyszenia nie jest to obecnie celowe, bardziej wartościowe byłoby wypracowanie dobrych zasad na krótszy okres, z możliwością wydłużania na kolejne lata;
- 2. Na rok 2024 sprzedaż w 3 głównych okresach (co 4 miesiące)** – Stowarzyszenie nie akceptuje tej propozycji, gdyż stanowić to będzie duży dodatkowy nakład pracy. Po zakończeniu jednych procedur, zaczynać się będą kolejne. Okresy 4-miesięczne mogą okazać się zbyt krótkie, aby w całości realizować umowy, szczególnie na początku roku, kiedy występują opóźnienia w pozyskaniu drewna. SPPDwP dostrzega również zagrożenie wynikające z sezonowości w pozyskaniu cennych gatunków i sortymentów drewna tj. drewno sklejkowe;
- 3. Oferta sprzedaż dostosowania w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży** – Stowarzyszenie obawia się, że taki zapis pozwoli nadleśnictwom na dużą dowolność w sterowaniu podażą i w efekcie nastąpi brak dostępności mniej popularnych GHG w całym roku. Może to znacząco utrudnić funkcjonowanie firm, których produkcja oparta jest na takich sortymentach;
- 4. Możliwość przedłużenia realizacji umów maksymalnie o 1 miesiąc** – w normalnych warunkach byłby to dobry zapis, jednak w przypadku np. drewna sklejkowego, gdzie nadleśnictwa mają problemy z pozyskaniem surowca, najprawdopodobniej będzie to oznaczać brak możliwości zrealizowania umowy;
- 5. Cena minimalna ustalana odrębnie dla okresów sprzedaży** – dobra propozycja, bardzo cenne dla poprawy wzajemnych stosunków byłoby wprowadzenie jawnego algorytmu ustalania tej ceny. W przypadku, gdy na aukcjach e-drewno (zwykłe) nie dochodzi do ich rozstrzygnięcia z powodu braku chętnych do zakupu danego drewna, w kolejnych aukcjach, na których wystawiane jest niesprzedane drewno, jego cena wywoławcza powinna być automatycznie obniżana o 10%;
- 6. Zmiana poziomu realizacji umów na -10%/+5%** – pozornie dobre rozwiązanie dla kupujących, jednak może być bardzo niekorzystne dla przedsiębiorców w przypadku, gdy sprzedający ma problemy z pozyskaniem drewna np. na skutek zbyt późno rozstrzygniętych przetargów na pozyskanie drewna lub w przypadku zmniejszenia oferty sortymentów cennych (w drewnie sklejkowym w większości przypadków umowy, w pierwotnym okresie obowiązywania, są realizowane poniżej 90%).
- 7. Zmiana punktacji w kryterium głębokości przerobu drewna w zakresie ograniczonego przerobu (korowanie, sortowanie lub konfekcjonowanie) na 1 pkt** – SPPDwP popiera powyższe rozwiązanie;
- 8. Zmiana oświadczenia dotyczącego udziału i głębokości przerobu – propozycja wzoru opracowanego przez stowarzyszenie przedsiębiorców** – wzór oświadczenia należy przygotować we współpracy z prawnikami. Oświadczenie powinno zawierać szczegółowy opis stosowanych przez przedsiębiorcę technologii przerobu wraz z wykazem posiadanych urządzeń i co najmniej wyrażeniem zgody na przeprowadzanie niezapowiedzianych kontroli przez przedstawicieli Lasów Państwowych;
- 9. Zmiana sposobu weryfikacji oświadczeń składanych przez przedsiębiorców – propozycja metodyki opracowanej przez stowarzyszenie przedsiębiorców** – wprowadzenie jawności wyników przetargów po ich zakończeniu wraz ze złożonym oświadczeniem dotyczącym głębokości przerobu drewna byłoby najprostszym sposobem weryfikacji. W przyszłości można rozważyć wypracowanie zasad certyfikacji, kontroli firm przez niezależne audytorskie instytucje, np. SGS, TUV lub oprzeć weryfikację o kody PKWiU;
- 10. Zmiana okresu stosowania blokad na 4 miesiące** – dobry pomysł, Stowarzyszenie popiera;

- 11. Umożliwienie złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży** – SPPDwP jest stanowczo przeciwnie. Już obecnie obciążenie na PL-D, w ramach posiadanej historii, w niektórych asortymentach znacznie przekracza podaż. Tak jest w przypadku drewna sklejkowego, brzoźowego, bukowego, dębowego. Wprowadzenie możliwości złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości spowoduje większe redukcje i wzrost ceny. Będzie to mechanizm sztucznie zwyżający popyt. Również w przypadku drewna średniowymiarowego takie rozwiązanie doprowadzi do wzrostu cen zakupu. Jest to rozwiązanie korzystne dla firm zmniejszających produkcję;
- 12. Zmniejszenie minimalnej oferty sprzedaży (GHG) w sprzedaży ofertowej w PL-D do 20 m³** – Stowarzyszenie nie zgłasza uwag;
Dodatkowe spostrzeżenie: często zdarza się, że wystawiane w PL=D czy e-drewnie systemowym mniej popularne sortymenty, tj. np. papierówka czy opaty klonowe, osikowe itp., nie są pozyskiwane. W konsekwencji proponowane są firmom zamiany na świerk, który jest dużo droższy. Takie sortymenty powinny być kierowane na e-drewno zwykłe. Może należałoby ustalić stały termin – dzień w tygodniu, w którym kończyłyby się aukcje na e-drewnie (zwykłym) w poszczególnych GHG?;
- 13. Rozszerzenie czasu trwania aukcji systemowych na okres 6:00-17:00** – Stowarzyszenie jest przeciwnie. W firmach kupujących sortymenty rozproszone w różnych regionach zakupy trwają przez cały okres trwania aukcji systemowych. Najczęściej są dokonywane przez pojedynczych pracowników, pracujących w oparciu o 8-godzinny dzień pracy. Taka zmiana doprowadzi do ich przemęczenia i konieczność pracy w nadgodzinach;
- 14. Zmiana kolejności uruchamiania aukcji systemowych w zakresie regionów (tzw. wirówki) w każdym okresie sprzedaży** – Stowarzyszenie popiera to rozwiązanie, które proponowane było od lat zarówno przez przemysł, jak i jednostki Lasów Państwowych;
- 14a. Udostępnienie do 24 h przed zakończeniem etapu sprzedaży podglądu potencjalnego wyniku (przypisu drewna) w sprzedaży ofertowej w PL-D** – SPPDwP uważa to za dobry pomysł, gdyż podgląd powinien być dostępny przez cały czas trwania zakupów na PL-D (tak jak było dawniej). Dzięki podglądowi potencjalnych wyników ograniczany jest element hazardu;
- 15. Udostępnienie katalogu zabezpieczeń dla dostaw wewnątrz wspólnotowych o kaucję** – Stowarzyszenie popiera propozycję.

Pismo otrzymali do wiadomości:

Anna Moskwa, Ministerstwo Klimatu i Środowiska, Waldemar Buda, Ministerstwo Rozwoju i Technologii, Aneta Muskała, Stowarzyszenie Papierników Polskich, Piotr Poziomski, Polska Izba Gospodarcza Przemysłu Drzewnego, Jan Szynaka, Ogólnopolska Izba Gospodarcza Producentów Mebli

06.09.2023

Pismo

Do: Józef Kubica, Dyrektor Generalny PGL Lasy Państwowe

Od: Michał Strzelecki, Ogólnopolska Izba Gospodarcza Producentów Mebli

W nawiązaniu do spotkania w dniu 21.08.2023 w Sękocinie oraz do przedstawionych przez LP propozycji zmian zasad sprzedaży drewna w najbliższych latach, OIGPM przesłała uwagi/komentarze do wspomnianych wyżej propozycji.

Modyfikacja zasad współpracy i systemu sprzedaży surowca jest potrzebna, szczególnie w sytuacji znaczących zmian na rynku drzewnym w kraju i na świecie. Wg Izby, niektóre z propozycji mogą wpłynąć negatywnie na działalność firm, nie tylko zrzeszonych w tej organizacji, ale także na całą branżę drzewną w Polsce.

Kluczową kwestią dla firm branży meblarskiej jest poziom cen. Ceny minimalne na PL-D, aukcjach e-system i e-drewno są obecnie wyższe niż ceny transakcyjne w krajach sąsiednich. Powoduje to w konsekwencji spadek konkurencyjności branży meblarskiej i całego sektora drzewnego w Polsce, znaczące ograniczenie eksportu polskich wyrobów, a także wzrost importu mebli i komponentów do ich produkcji.

W związku z powyższym Izba proponuje obniżenie w sposób istotny cen minimalnych dla procedury PL-D oraz działania, które doprowadzą do tego, że ceny wywoławcze na aukcjach e-system i e-drewno będą niższe niż ceny na PL-D. Taki mechanizm powinien w lepszy sposób odzwierciedlać wartość rynkową drewna.

Ponadto, OIGPM wnosi o rozważenie zmiany wagi poszczególnych kryteriów na: 60% cena, 30% głębokość przerobu, 10% udział przerabianego drewna. Zgodnie z przedstawianym na wielu spotkaniach stanowiskiem – w ten sposób będzie promowane tworzenie wartości dodanej do przerabianego surowca w Polsce.

Poniżej komentarze do poszczególnych punktów prezentacji:

- 1. Wydłużenie okresu obowiązywania zasad sprzedaży do 3 lat (okres 2024-2026 r.)** – w obecnej trudnej i dynamicznej sytuacji rynkowej bardziej wartościowe byłoby wypracowanie dobrych zasad na krótszy okres z możliwością wydłużania na kolejne lata;
- 2. Na rok 2024 sprzedaż w 3 głównych okresach (co 4 miesiące)** – Izba nie akceptuje tej propozycji, gdyż spowoduje to duży dodatkowy nakład pracy – kończąc jedną rundę, trzeba będzie zaczynać kolejną. Okresy 4-miesięczne mogą okazać się zbyt krótkie, aby w całości realizować umowy i/lub przygotować poszczególne GHG, szczególnie na początku roku, kiedy występują opóźnienia w pozyskaniu drewna;
- 3. Oferta sprzedaży dostosowania w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży** – zapis taki może spowodować dużą dowolność w sterowaniu podażą przez Nadleśnictwa, czego efektem będzie rozchwianie rynku, a w przypadkach, gdy podaż będzie mniejsza – podbicie cen;
- 4. Możliwość przedłużenia realizacji umów maksymalnie o 1 miesiąc** – w normalnych warunkach rynkowych jest to dobry zapis. Dla specyficznych GHG może być to zapis trudny np. w kontekście możliwości pozyskania danego asortymentu surowca;
- 5. Cena minimalna ustalana odrębnie dla okresów sprzedaży** – jest to dobra propozycja. Jak było sygnalizowane na spotkaniu – upublicznienie algorytmu ustalania ceny minimalnej byłoby bardzo dobrym elementem transparentności i rozwoju partnerstwa. Dla aukcji e-drewno Izba proponuje wprowadzenie mechanizmu polegającego na tym, że w przypadku, gdy na danej aukcji nie dochodzi do jej rozstrzygnięcia z powodu braku chętnych, to w kolejnych rundach (na których wystawiane jest niesprzedane drewno) jego cena minimalna jest automatycznie obniżana o 10%;
- 6. Zmiana poziomu realizacji umów na -10%/+5%** – jest to dobre rozwiązanie dla kupujących, ale tylko pozornie. Rozwiązanie to może powodować problemy także dla sprzedającego, szczególnie dla niektórych GHG. Ponadto, zwiększanie poziomu możliwości niewykonania umowy do 10%, może wywołać kupowanie na zapas, co będzie oznaczać nieuzasadniony wzrosty cen na aukcjach. W związku z powyższym Izba proponuje pozostawienie dopuszczalnych odchyień realizacji umowy na dotychczasowym poziomie +/- 5%. Jeżeli LP będą chciały utrzymać propozycję -10%, wówczas na zasadzie równości stron proponuje się rozważenie opcji +/- 10%;
- 7. Zmiana punktacji w kryterium głębokości przerobu drewna w zakresie ograniczonego przerobu (korowanie, sortowanie lub konfekcjonowanie) na 1 pkt** – Izba popiera powyższe rozwiązanie;

- 8. Zmiana oświadczenia dotyczącego udziału i głębokości przerobu – propozycja wzoru opracowanego przez stowarzyszenie przedsiębiorców** – wzór oświadczenia należy przygotować we współpracy z prawnikami. Oświadczenie powinno zawierać szczegółowy opis stosowanych przez przedsiębiorcę technologii przerobu wraz z wykazem posiadanych urządzeń. Proponuje się zawarcie wyrażenia zgody kupującego na przeprowadzanie niezapowiedzianych kontroli przez przedstawicieli Lasów Państwowych;
- 9. Zmiana sposobu weryfikacji oświadczeń składanych przez przedsiębiorców – propozycja metodyki opracowanej przez stowarzyszenie przedsiębiorców** – dobrym rozwiązaniem mogłoby być wprowadzenie pełnej jawności wyników przetargów po ich zakończeniu (nazwa firmy, ilość zakupionego drewna, cena). Rozwiązania takie stosowane są przez lasy państwowe na Litwie i Słowacji. Ten poziom transparentności spowodowałby dobry nadzór społeczny nad działaniami kupujących. Do tego utrzymanie oświadczenia dotyczącego głębokości przerobu drewna, które będzie publikowane – Izba proponuje podawanie nazw firm, a nie numerów REGON dla firm krajowych lub innych numerów dla firm zagranicznych. W przyszłości można rozważyć wypracowanie zasad certyfikacji, kontroli firm przez niezależne audytorskie instytucje np. SGS, TUV, itp. lub oprzeć weryfikację o kody PKWiU;
- 10. Zmiana okresu stosowania blokad na 4 miesiące** – dobry pomysł;
- 11. Umożliwienie złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży** – OIGPM jest stanowczo przeciwna i proponuje utrzymanie obecnych zasad. Już w tej chwili obłożenie w procedurach PL-D, w ramach posiadanej historii, w niektórych asortymentach znacznie przekracza podaż. Wprowadzenie możliwości złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości spowoduje większe redukcje i generowanie wzrostu cen. Będzie to mechanizm sztucznie zwyżający popyt, korzystny dla jednej strony;
- 12. Zmniejszenie minimalnej oferty sprzedaży (GHG) w sprzedaży ofertowej w PL-D do 20 m³** – Izba nie zgłasza uwag;
- 13. Rozszerzenie czasu trwania aukcji systemowych na okres 6:00-17:00** – Izba jest przeciwna. W firmach kupujących sortymenty rozproszone w różnych regionach i/lub duże ilości, zakupy trwają przez cały okres trwania aukcji systemowych. Najczęściej są dokonywane przez pojedynczych pracowników, pracujących w oparciu o 8-godzinny dzień pracy. Taka zmiana doprowadzi do ich przemęczenia i konieczności pracy w nadgodzinach;
- 14. Zmiana kolejności uruchamiania aukcji systemowych w zakresie regionów (tzw. wirówki) w każdym okresie sprzedaży** – Izba popiera to rozwiązanie;
- 14a. Udostępnienie do 24 h przed zakończeniem etapu sprzedaży podglądu potencjalnego wyniku (przypisu drewna) w sprzedaży ofertowej w PL-D** – dobry pomysł. W ocenie Izby podgląd powinien być cały czas trwania procedur PL-D; rozwiązanie to funkcjonowało dawniej. Dzięki podglądowi potencjalnych wyników ograniczamy element hazardu;
- 15. Udostępnienie katalogu zabezpieczeń dla dostaw wewnątrz wspólnotowych o kaucję** – Izba popiera propozycję.

Pismo otrzymali do wiadomości:

Anna Moskwa, Ministerstwo Klimatu i Środowiska, Waldemar Buda, Ministerstwo Rozwoju i Technologii, Aneta Muskała, Stowarzyszenie Papierników Polskich, Piotr Poziomski, Polska Izba Gospodarcza Przemysłu Drzewnego, Jędrzej Kasprzak, Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce

06.09.2023

Pismo

Do: Józef Kubica, Dyrektor Generalny PGL Lasy Państwowe

Od: Piotr Poziomski, Polska Izba Gospodarcza Przemysłu Drzewnego, Roman Malicki, Polski Komitet Narodowy EPAL, Longin Graczkowski, Stowarzyszenie Przemysłu Tartacznego, Mirosław Florkiewicz
Ogólnopolski Związek Pracodawców Przemysłu Drzewnego

Stanowisko organizacji zrzeszających firmy przecierające drewno okrągłe do propozycji zasad sprzedaży surowca drzewnego przez PGL Lasy Państwowe w latach 2024 -2026.

W odpowiedzi na propozycje zasad sprzedaży surowca drzewnego na lata 2024-2026, zaprezentowanych na spotkaniu w dniu 21.08 br. w IBL należy z całą mocą stwierdzić, iż przedstawiciele branży tartacznej jechali na ww. spotkanie z nadzieją graniczącą z pewnością, że Lasy Państwowe wyjdą naprzeciw problemom przemysłu drzewnego. Tymczasem okazało się, że LP przygotowały propozycje zasad sprzedaży drewna, które poprawiają i tak już doskonałe, warunki sprzedaży na korzyść sprzedawcy, czyli PGL Lasów Państwowych, a pogłębiają zapisy szkodzące możliwości prawidłowego, przynoszącego zyski, prowadzenia działalności produkcyjnej przez rodzime podmioty gospodarcze. Dla przemysłu drzewnego oznacza to pogorszenie się warunków sprzedaży zamiast ich poprawy.

Uwagi stowarzyszeń do przedstawionych propozycji, które są traktowane jako kluczowe z punktu widzenia dbałości o przyszłość sektora leśno-drzewnego:

- 1. Umożliwienie złożenia oferty do 100% posiadanych możliwości zakupu w sprzedaży ofertowej w ujęciu rocznym, proporcjonalnie po 33,3% na proponowany okres sprzedaży** – stowarzyszenia uznają ten zapis za wysoce niekorzystny dla branży, gdyż jest on kolejną próbą sztucznego stymulowania stosunku podaży do popytu w celu maksymalizacji wysokości cen, które i tak są już na nieracjonalnie wysokim poziomie. Jednocześnie będzie to skutkowało tendencją do ograniczania produkcji przez firmy z sektora MŚP;
- 2. Na rok 2024 sprzedaż w 3 głównych okresach (co 4 miesiące)** – jest to bardzo niekorzystny zapis. Stowarzyszenia podtrzymują zdanie, że procedury w cyklu 6-miesięcznym są kompromisem, który w praktyce okazał się skuteczny. Procedury co 4 miesiące pomimo pozornych korzyści, będą istotnie utrudniały planowanie produkcji, jak również planowanie pozyskania w PGL LP;
- 3. Oferta sprzedaży dostosowana w zakresie struktury do możliwości pozyskania drewna w danym okresie sprzedaży** – jednoznaczny sprzeciw wobec takiej propozycji. Jest to mechanizm, który asymetrycznie zabezpiecza jedynie interesy LP. Poprzez ten zapis LP mogą ograniczać sprzedaż drewna w okresie dekonunktury według własnego uznania, by tym sposobem maksymalizować wysokość cen sprzedaży w okresach dekonunktury, co będzie zabójcze dla możliwości dalszego funkcjonowania firm drzewnych sektora MŚP. Szczególnie niebezpieczny jest dla firm, które przetwarzają surowce cenne. Firmy te powinny być w sposób szczególny chronione, a taki zapis może być dla nich wyrokiem w i tak już bardzo trudnej sytuacji. Należy pamiętać, że takim firmom bardzo ciężko się odbudować z względu na złożoność produkcji i niezbędne ponadprzeciętne doświadczenie branżowe;
- 4. Zmiana punktacji w kryterium głębokości przerobu drewna w zakresie ograniczonego przerobu (korowanie, sortowanie lub konfekcjonowanie) na 1 pkt** – bardzo dobry zapis, jednocześnie może być realnie skuteczny jedynie w przypadku, gdy waga ceny będzie nie większa niż 60%. Jeżeli waga ceny pozostanie na obecnym poziomie, to zmiana taka nie wpłynie w istotny sposób na poprawę konkurencyjności firm przetwarzających drewno, szczególnie wobec podmiotów eksportujących lub rozdrabniających drewno okrągłe na cele energetyczne.

Stowarzyszenia podtrzymują stanowisko, że kluczowym dla zachowania równowagi jest podział puli drewna PL-D/e-drewno systemowe w proporcji 80/20, a nie kontynuacji obecnej 70/30. Taki model skutecznie zabezpieczał interesy wszystkich stron w latach ubiegłych i nie był kwestionowany przez żadne organy nadzoru państwa.

Jako fundamentalne i kluczowe z punktu widzenia funkcjonowania sektora leśno-drzewnego w przyszłości, stowarzyszenia uznają pełną transparentność wszystkich procedur sprzedaży surowca drzewnego po ich zakończeniu, wraz z podaniem wielkości mas z podziałem na GHG wystawionych w kolejnych procedurach. Pełna transparentność metodologii przyznawania mas na PL-D i ustalania cen wyjściowych wraz z upublicznieniem stosowanych algorytmów. Zapisy te są dla branży kluczowe i konsekwentnie będzie się ich domagać.

Stowarzyszenia uważają, że instytucja która generuje przychody w wysokości ponad 15 mld PLN, czerpiąc jedynie z własności społecznej, jaką są lasy państwowe, powinna być naturalnie zobowiązana do pełnej transparentności sposobu dystrybucji surowca strategicznego dla branży odpowiadającej za 6,5% PKB Polski; 1/3 powierzchni Polski nie może być jedynie pod nadzorem i własną kontrolą jednej instytucji. Społeczeństwo musi mieć możliwość wglądu w sposoby zarządzania ich własnością.

Stowarzyszenia wnoszą o powrót do zapisów regulaminu PL-D, dzięki którym na wszystkich etapach sprzedaży (w tym w dogrywkach) obowiązywał podział na sortymenty wg historii zakupów. Wnioskują, aby tym zapisem objąć jedynie drewno wielkowymiarowe liściaste, gdyż to tam (w szczególności w drewnie dębowym) dochodzi do faworyzowania firm zajmujących się wyłącznie handlem, kosztem małych wyspecjalizowanych firm produkcyjnych.

Stowarzyszenia wnoszą o dodanie do portalu e-drewno w obu emisjach, możliwości dodania parametru minimalnej ilości drewna zakupywanego. Bardzo często jest tak, że np. masa 1000 m³ jako pierwsza zostanie w całości obstawiona przez dużą firmę, po czym mniejszy podmiot potrzebujący np. 30 m³ z tej masy musi często bardzo wysoko przebijać cenę maksymalną pierwszego oferenta. Gdyby pierwsza oferta zawierała opcję zakupu 1000 m³ z dopuszczeniem zmniejszenie masy np. o 100 m³, to mniejsze podmioty skutecznie mogłyby zaspokoić swoje potrzeby, nie stając do nierównej walki z dużymi firmami.

W kwestii propozycji zapisów prawnych dotyczących oświadczeń o wielkości przerobu stowarzyszenia deklarują, że do 20 września 2023 r. przedstawią własne propozycje w tym zakresie. Jednocześnie uznać należy, że kierunek umieszczenia drewna w katalogu towarów wrażliwych i nadanie PKWIU sprawia wrażenie słusznego kierunku, ale jednoznaczna ocena będzie możliwa po analizach prawnych.

Pismo otrzymali do wiadomości:

Anna Moskwa, Ministerstwo Klimatu i Środowiska, Waldemar Buda, Ministerstwo Rozwoju i Technologii, Aneta Muskała, Stowarzyszenie Papierników Polskich, Jędrzej Kasprzak, Stowarzyszenie Producentów Płyty Drewnopochodnych w Polsce, Jan Szynaka, Ogólnopolska Izba Gospodarcza Producentów Mebli.

07-09.09.2023

122 Zjazd Polskiego Towarzystwa Leśnego

W dniach 07-09.09.2023 w Wałbrzychu miał miejsce 122 Zjazd Polskiego Towarzystwa Leśnego, podczas którego odbyła się sesja naukowa: „Wielofunkcyjna gospodarka leśna dla realizacji współczesnych potrzeb ochrony środowiska i oczekiwań społecznych”. W ramach sesji zorganizowano dyskusję panelową, na którą został zaproszony Jędrzej Kasprzak, Prezydent SPPDwP. W dyskusji uczestniczyli także przedstawiciele organizacji ekologicznych, naukowcy, przedstawiciele przemysłu i leśnicy.

Poruszano następujące kwestie:

- ✓ Czy proponowane kierunki zmian w instrukcjach i zasadach regulujących gospodarkę leśną w Lasach Państwowych odpowiadają na wyzwania jakie stoją i w prognozach staną przed polskim leśnictwem? Jeśli nie, to jakie ma Pani/Pan propozycje?
- ✓ Co w obecnym leśnictwie w Polsce jest pozytywne, a co trzeba zmienić?
- ✓ Jaka jest Pani/Pana wizja polskiego leśnictwa w kontekście potrzeb przyrodniczych, gospodarczych i oczekiwań społecznych?
- ✓ Czas na dialog i osobiste refleksje.

Wszyscy podkreślali, że dyskusja była bardzo otwarta. Do tej pory nie organizowano dyskusji o lasach i oczekiwaniach społecznych, gospodarczych, przyrodniczych dotyczących lasów z udziałem reprezentacji różnych środowisk.

12-15.09.2023

DREMA 2023

W dniach 12-15.09.2023 odbyła się na terenie Międzynarodowych Targów Poznańskich 39. edycja Targów Maszyn, Narzędzi i Komponentów dla Przemysłu Drzewnego i Meblarskiego DREMA 2023.

Jest to niezmiennie wydarzenie, które pomaga przedstawicielom przemysłu drzewnego i meblarskiego nawiązywać perspektywiczne relacje biznesowe i znajdować nowych klientów.



Wrześniowe targi DREMA to idealny czas na zapoznanie się z premierami rynkowymi, podpatrzenie nowych systemów czy rozwiązań, zaobserwowanie najnowszych trendów oraz „dotknięcie” innowacyjnych technologii i produktów. To również okazja do spróbowania swoich sił i poszerzenia wiedzy poprzez udział w warsztatach i pokazach i wykładach tematycznych związanych z obróbką drewna czy produkcją mebli.

Podczas tak ważnego wydarzenia dla branży drzewnej nie mogło zabraknąć Stowarzyszenia, które wzorem ubiegłych lat, zaprosiło do współtworzenia przestrzeni sprzyjającej rozmowom biznesowym i wymianie doświadczeń z dotychczasowymi i przyszłymi kontrahentami, firmy członkowskie oraz jedną z poznańskich uczelni.

Zaproszenie do wspólnego tworzenia stoiska przyjęli:

- SYMBASE WOOD SP. Z O.O.,
- Katedra Mechanicznej Technologii Drewna, Wydział Leśny i Technologii Drewna, Uniwersytet Przyrodniczy w Poznaniu,
- Zakłady Przemysłu Sklejek Biaform S.A.,
- Bydgoskie Zakłady Sklejek “Sklejka-Multi” S.A.,
- SILEKOL Sp. z o.o.,
- Sklejka Eko S.A..



Galeria zdjęć z Targów DREMA 2023 znajduje się na naszej stronie internetowej, do odwiedzenia której serdecznie zapraszamy!

[Targi DREMA 2023 - SPPDwP](#)

Uczestniczyliśmy także, jako jeden z organizatorów w akcji **DREMA Dzieciom dla Ukrainy**. Podczas tegorocznych Targów DREMA studenci Uniwersytetu Przyrodniczego w Poznaniu wyprodukowali ponad 100 kompletów mebli, które trafiły do Ośrodka Wychowawczego w Łobzenicy oraz do Ukraińskiego Domu Dziecka przy Podolskim Centrum Edukacji Zawodowej i Technicznej w Kamieńcu Podolskim.



Była to 16. edycja Fabryka Mebli na Żywo organizowana przez Stowarzyszenie Producentów Maszyn, Urządzeń i Narzędzi do Obróbki Drewna DROMA, Wydział Leśny i Technologii Drewna Uniwersytetu Przyrodniczego w Poznaniu oraz Grupę MTP. W edycji 2023 akcję organizacyjnie wspierało **Stowarzyszenie Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce**.

Patronat technologiczny, tak jak w ubiegłym roku, objęli Katedra Meblarstwa Wydziału Leśnego i Technologii Drewna UPP oraz integrator technologii firma INFOTEC Engineering.

Z udziałem ponad 40 partnerów z branży, przedsięwzięcie odbywało się jednocześnie w dwóch pawilonach targowych:

- w pawilonie 6A na powierzchni 2000 m² powstała nowoczesna fabryka mebli tapicerowanych oraz mebli skrzyniowych, wyposażona w zrobotyzowane maszyny oraz autonomiczny transport w ujęciu kontrolowanej logistyki. Wszystko pod nadzorem dedykowanych systemów zarządzania produkcją wraz z technologią RFID,
- w pawilonie 5 firma Homag, jako partner wydarzenia, produkowała regały prezentując proces technologiczny od arkusza płyty meblowej do paczki z meblem, a na przestrzeni wystawowej Stowarzyszenia DROMA zrzeszone firmy prezentowały obróbkę elementów meblowych ze sklejki.

Podczas czterech dni targów w pokazowej produkcji mebli, w ramach poszerzania wiedzy praktycznej, rotacyjnie brało udział:

- ▶ 20 studentów kierunku Technologia Drewna oraz Projektowanie Mebli UPP,
- ▶ 60 uczniów z Zespołu Szkół Budowlano-Drzewnych im. Bolesława Chrobrego w Poznaniu,
- ▶ 13 uczniów z Zespołu Szkół nr 1 im. Powstańców Wielkopolskich w Swarzędzu,
- ▶ 15 uczniów Zespołu Szkół Ponadpodstawowych im Stanisława Staszica w Wieruszowie,
- ▶ 14 uczniów Zespołu Szkół Ponadpodstawowych nr 2 w Kępnie,
- ▶ 12 wychowanków młodzieżowego Ośrodka Wychowawczego w Łobżenicy,

zużywając:

- ✓ około 300 arkuszy płyty meblowej,
- ✓ około 6 m³ sklejk,
- ✓ ponad 250 kilogramów okuć meblowych,
- ✓ ponad 100 kilogramów kleju,
- ✓ około 4000 mb obrzeża meblowego,
- ✓ ponad 3000 m² tektury,
- ✓ niezliczoną liczbę zszywek tapicerskich.

Finał akcji DREMA DZIECIOM 2023 to:

- ❖ 150 materaców od firmy FDM Fabryka Dobrych Materacy,
- ❖ 120 szt. spakowanych niskich regałów 720 x 900 x 360,
- ❖ 50 szt. spakowanych łóżek 900 x 2000 (nietapicerowanych),
- ❖ 50 szt. łóżek 900 x 2000 (wykonanych elementów przygotowanych do pakowania),
- ❖ 20 kompletów spakowanych mebli do pokoju dziecięcego (szafa, biurko, łóżko tapicerowane 800 x 1600),
- ❖ 20 kompletów spakowanych mebli do pokoju młodzieżowego (szafa, biurko, półki, łóżko tapicerowane 900 x 2000),
- ❖ 20 kompletów sensorycznych frontów meblowych dla najmłodszych w ramach grantu „KidsLikeUs”,
- ❖ 60 kompletów formatek ze sklejki przygotowanych do odnowienia łóżek w ośrodku młodzieżowym w Łobżenicy,
- ❖ 25 szaf garderobiano-bliźniaczych przekazanych od firmy Idźczak Meble dla ośrodka w Łobżenicy.

28-29.09.2023

60. Walne Zebranie Członków SPPDwP

W dniach 28-29 września 2023 r. w Zielonej Górze odbyło się 60. Walne Zebranie Członków Stowarzyszenia Producentów Płyt Drewnopochodnych w Polsce. Gospodarzem spotkania była firma Swiss Krono.

W pierwszym dniu spotkania Gospodarze zorganizowali wycieczkę po największym zakładzie w Grupie SWISS KRONO mieszczącym się w Żarach.

Wieczorem, podczas uroczystej kolacji odbyła się degustacja zielonogórskich win, podczas której historię tamtejszych winnic przybliżył Krzysztof Fedorowicz z winnicy Miłosz.



Fot. Swiss Krono

W piątek natomiast odbyły się obrady Walnego Zebrania Członków SPPDwP, które otworzył Jędrzej Kasprzak, Prezydent Stowarzyszenia.

W czasie obrad omawiano działania podjęte przez Stowarzyszenie w zakresie obniżenia cen drewna oraz zasad sprzedaży drewna, dyskutowano nad zasadnością przynależności do Koalicji na Rzecz Polskiego Drewna, a także poruszono temat certyfikacji FSC w Polsce. Przedstawiono także zebranych propozycję szkolenia z tematyki EUDR oraz handlu emisjami, planowanego na październik br. Głosami wszystkich zebranych podjęto uchwałę przyjęcia w grono Członków Zwyczajnych Beaty Paszewskiej.

Na zakończenie Janusz Zowade, Wiceprezydent Stowarzyszenia, w imieniu Zarządu i wszystkich zebranych, podziękował Gospodarzom za przyjęcie, a Jędrzej Kasprzak – wszystkim przybyłym za spotkanie oraz zaprosił na kolejne Walne, które będzie zorganizowane w kwietniu 2024 roku przez firmę Paged.

